

Technieken om tot overeenstemming te komen

Techniek	Betekenis
Taart vergroten	De hoeveelheid beschikbare bronnen vergroten opdat er meer te verdelen valt. Wanneer je de samenwerking “klein” definieert, is er minder speelruimte. Een samenwerking rondom vroegsignalering rondom risicogroepen zal snel leiden tot wie gaat wat doen en spanning tussen sociaal werk, huisartsen, ziekenhuis of GGZ. Wanneer je de vraag verbreed naar bijvoorbeeld: hoe gaan we in de regio vroegtijdig signaleren en zorgen voor gezonde vitale regio kan dat ruimte geven aan andere partijen zoals scholen en/of woningcorporaties waardoor ook andere partijen een bijdrage kunnen leveren. Er is dan winst voor meer partijen te behalen.
Non-specifieke compensatie	Een van de partijen krijgt zijn zin in de onderhandeling en de andere partij(en) krijgen compensatie in een andere vorm of ander betaalmiddel om recht te doen aan wat voor hen belangrijk is
Kostenminimalisatie	Als in een situatie van schaarste een kostenbesparende interventie kan worden gedaan die door meerdere partijen goed uitpakt, kan daarmee ook de conflicterende claim op bronnen worden verlicht.
Uitruil	Uitruil stelt iedere partij in de onderhandeling in staat om belangrijke resultaten te boeken in de onderhandeling door minder belangrijke belangen te laten in de samenwerking.
Brug bouwen	In de onderhandeling ontwikkelen partijen een geheel nieuwe oplossing voor het probleem waardoor conflicterende aanspraak op bijvoorbeeld mensen, middelen of kennis wegvalt. Door bruggen te bouwen stelt het de partijen in staat om hun belangrijkste onderliggende belangen tot hun recht te laten komen in het resultaat van de onderhandeling.